



# تحولات کسب‌وکارهای آنلاین در سال ۱۳۹۹



آیت حسینی

دی ماه ۱۳۹۹





کسب و کار

فرد

اقتصاد

مقدمه





کسب و کار

شوک عرضه

شوک تقاضا

اقتصاد

مقدمه





کسب و کار

فرد

اقتصاد

مقدمه





رکود

رونق

کسب و کار

مقدمه





کسب و کار

فرد

اقتصاد

مقدمه



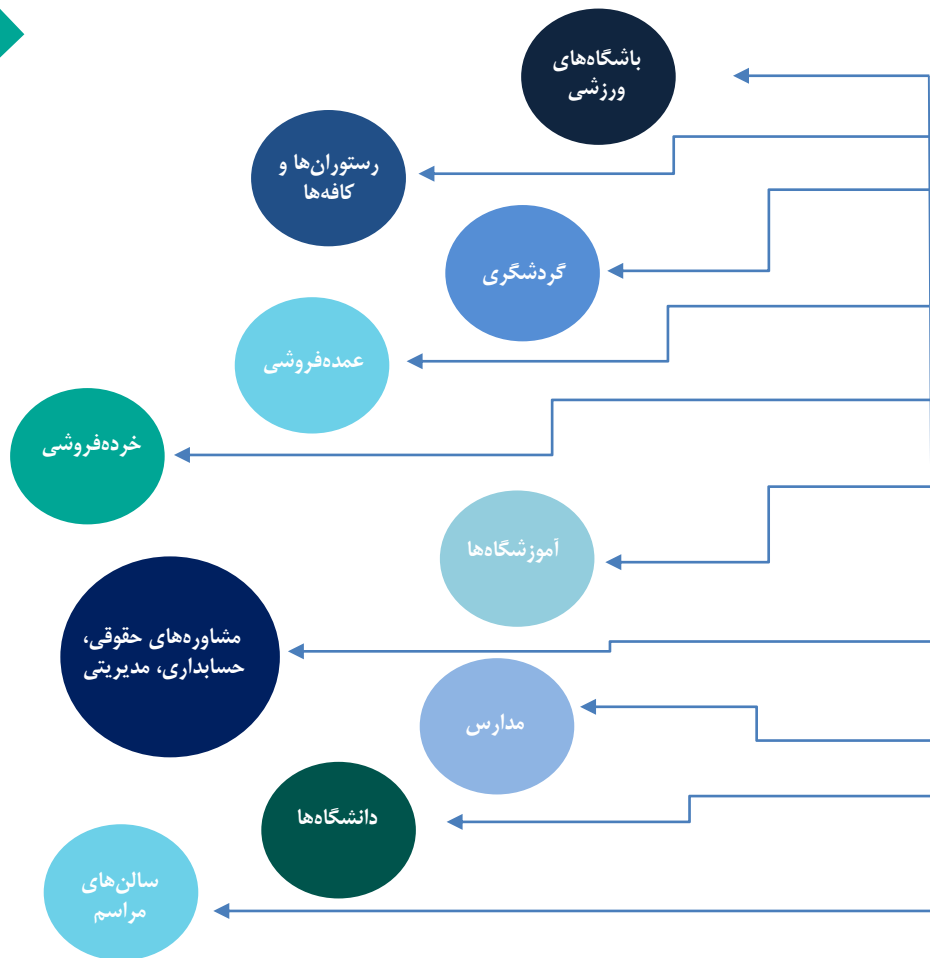


تغییر سبک زندگی  
بروز عادات و رفتار جدید

فرد

مقدمه





نمونه‌های رکود  
کسب‌وکارها







## رشد بین المللی

## تجارت الکترونیک: رشد

□ در نتیجه‌ی همه‌گیری کرونا، ۵۷ درصد مدیران تدارکات کسب‌وکارهای B2B، نسبت به قبل از کرونا

خرید بیشتری بصورت آنلاین انجام می‌دهند.

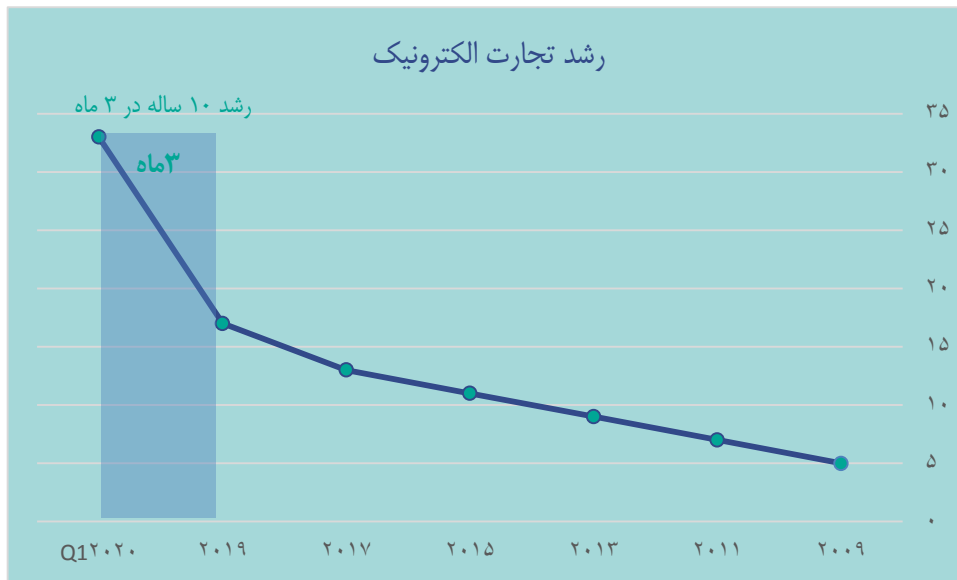
□ میزان فروش آنلاین کسب‌وکارهای B2B، از ۱/۱ تریلیون دلار در سال ۲۰۱۹ به ۱/۳ تریلیون دلار در

سال ۲۰۲۰ رسیده است.

□ بر اساس آمار جدید از IBM، همه‌گیری، باعث شد تا تغییر نگرش مصرف‌کننده، ۵ سال جلوتر

بیافتد.





## رشد تجارت الکترونیک:

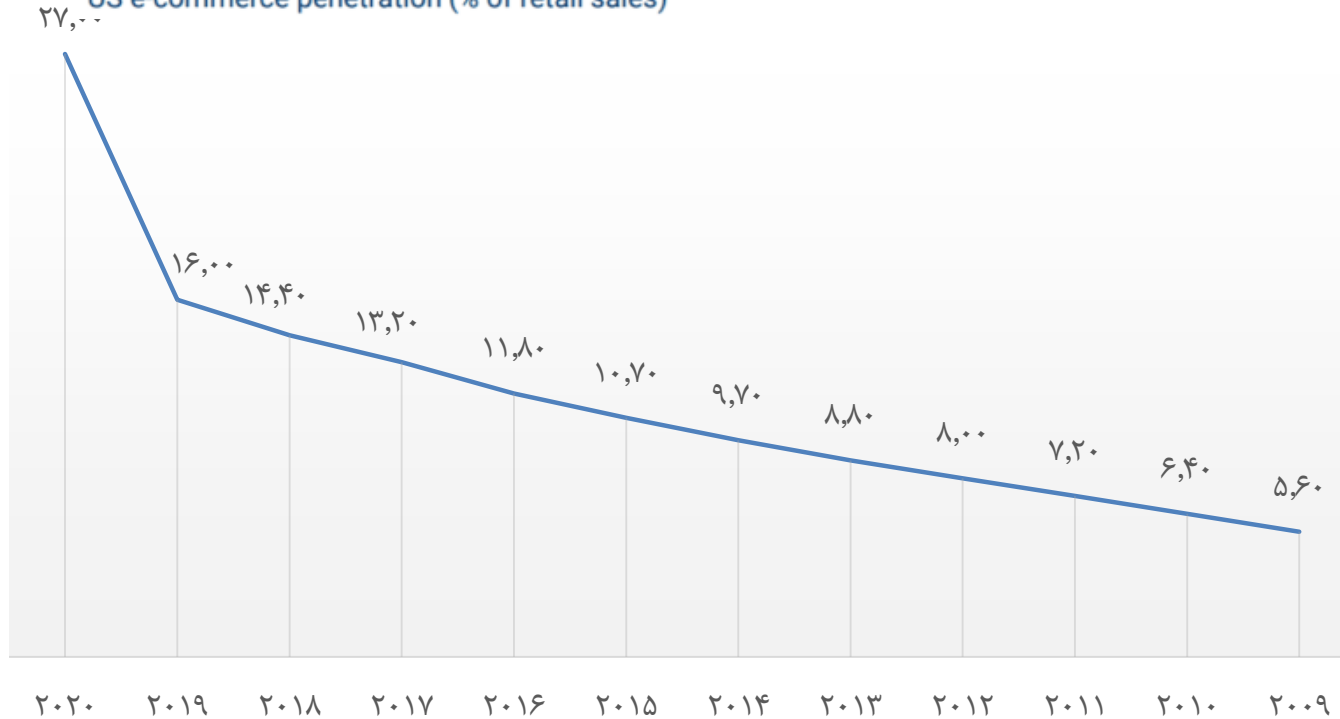
Source: Bank of American; Forrester Analytics; Shaw Spring Research; Us Department of Commerce McKinsey analysis





# Buying shifts online

US e-commerce penetration (% of retail sales)



رشد  
تجارت الکترونیک:





## رشد تجارت الکترونیک:

کاهش خطر ابتلا به کوید ۱۹ به دلیل اصلی انتخاب نوع حمل و نقل تبدیل شده است





رشد  
تجارت الکترونیک:

روند داخلی

فرصت‌ها:

- بهره برداری از کسب و کارهای آنلاین و پلتفرمی
- توسعه مشاغل خانگی
- تولید اقلام بهداشتی و دارویی
- شرکت‌های مواد غذایی بسته بندی
- ارائه خدمات در محل

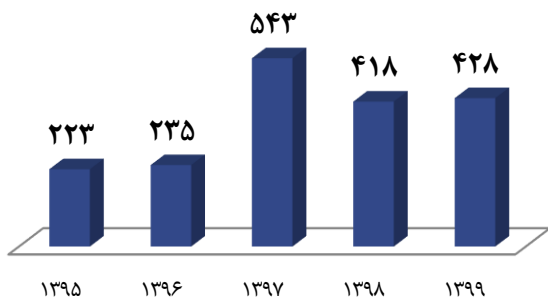




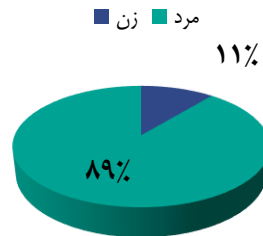
## در شش ماهه نخست سال ۱۳۹۹

وضعیت کسب و کارهای  
آنلاین:

تعداد پروانه ها

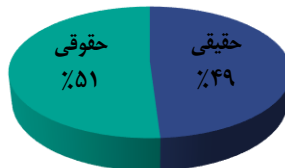


جنسیت



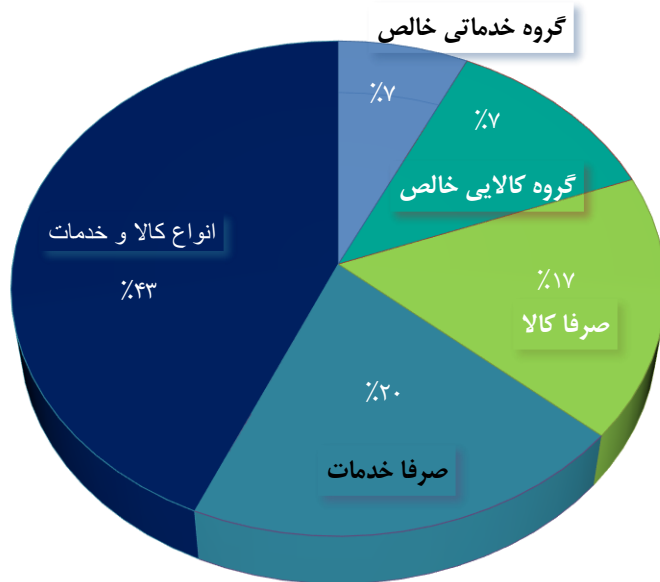
نوع پروانه

■ حقیقی ■ حقوقی





## میزان پراکندگی پروانه‌های صادر شده



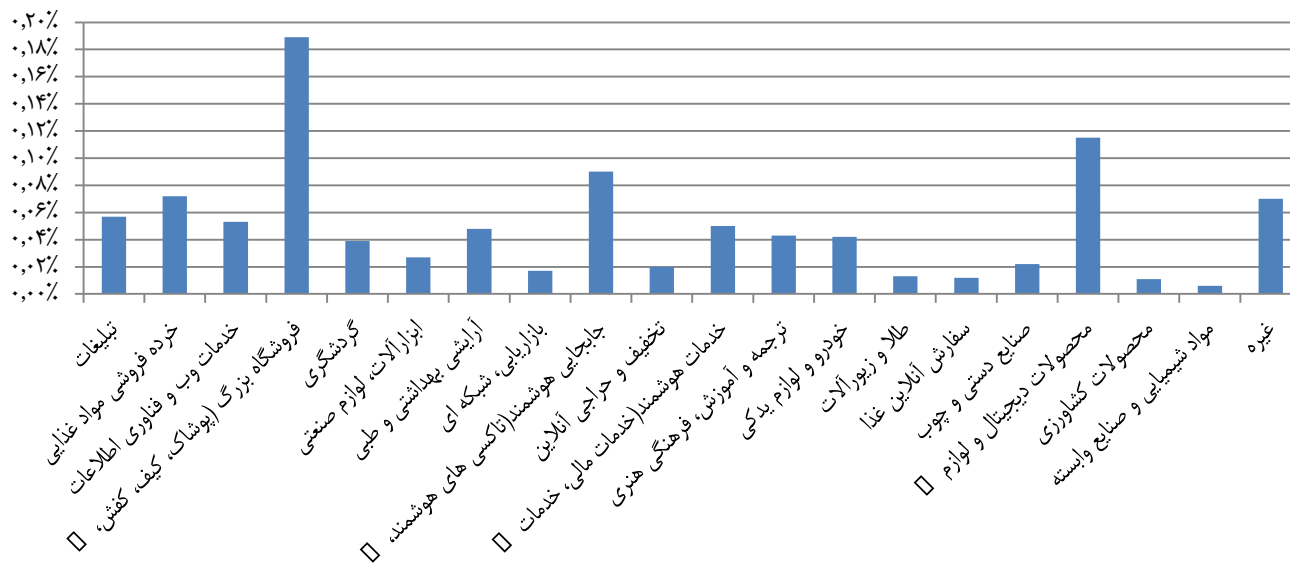
وضعیت کسب و کارهای  
آنلاین:





## میزان پراکندگی پروانه های صادر شده از نظر نوع فعالیت

وضعیت کسب و کارهای  
آنلاین:



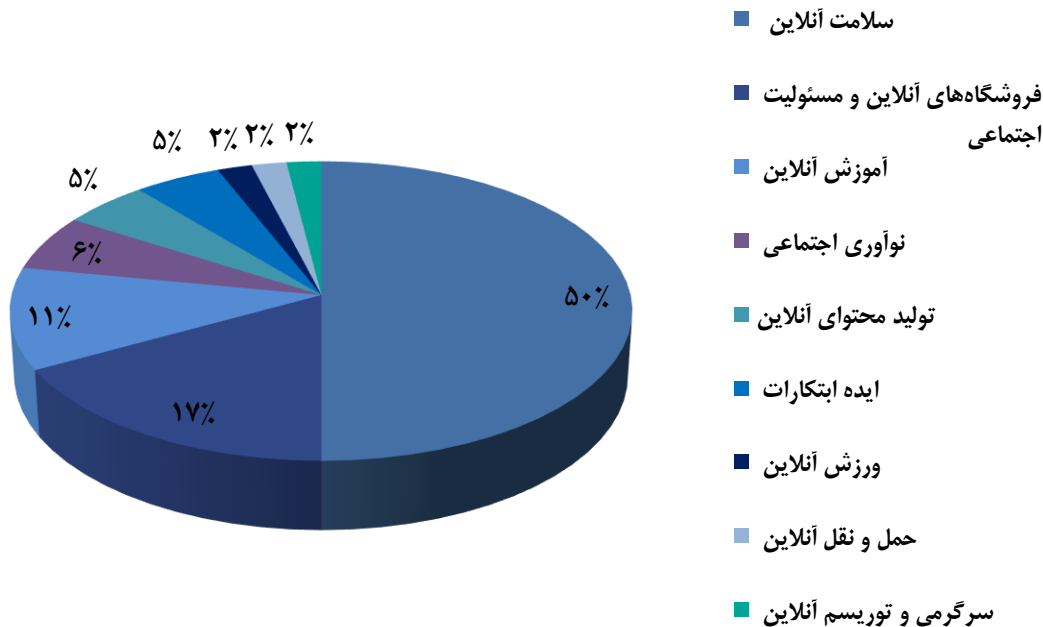




# وضعیت اکوسیستم استارت‌آپی کشور

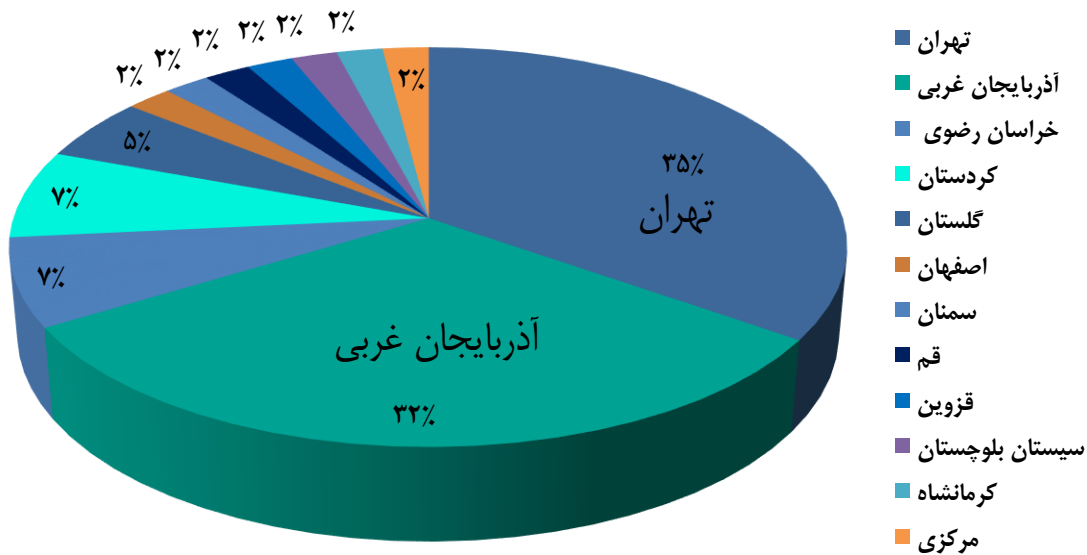
میزان مشارکت در حوزه‌های مختلف پوشش کرونا پلاس

وضعیت کسب‌وکارهای  
آنلاین:





## پراکندگی شرکت ها در استان های مختلف



## وضعیت اکوسیستم استارتآپی کشور





۱. آینده استارت‌آپ‌های ایرانی در ادامه چگونه خواهد بود؟
۲. آیا استارت‌آپ‌ها قادر به ادامه مسیر در چنین وضعیتی هستند یا مجبور به تعدیل نیرو یا تعطیلی می‌شوند؟





## عوامل موثر

۱. شرایط اقتصادی حاکم بر کشور
۲. تحریم‌ها
۳. نبود سرمایه گذار خارجی
۴. کاهش درآمد خانوار و کوچک شدن سبد اقتصادی مردم
۵. پائین آمدن قدرت خرید
۶. عدم وجود قوانین مناسب در برخی حوزه ها





## حوزه‌های نوآوری

1. منابع انسانی
2. مالی
3. فناوری اطلاعات
4. مدیریت زنجیره تامین
5. تحقیق و توسعه

### منابع انسانی ۷٪

- همکاری مجازی
- سیستم‌های اعتبارسنجی فردبه‌فرد
- مصاحبه‌های دیجیتال

### مالی ۴۰٪

- حسابداری ابری
- هوش مصنوعی

### تحقیق و توسعه ۲۰٪ تا ۴۰٪

- جمع‌سپاری
- هوش مصنوعی
- ربات‌ها

### زنجیره تامین ۰/۲۲٪

- حمل و نقل خودمختار
- پهپادها
- سنسورهای مانیتورینگ
- پرینترهای ۳ بعدی

### فناوری اطلاعات ۲۵٪ تا ۵۰٪

- پردازش ابری
- SaaS
- هوش مصنوعی
- کلان داده
- پردازش ابری
- امنیت
- پردازش کوانتوم





راهکارهای مشارکت  
کسب و کارها با  
استارت‌آپ‌ها

۱. ایجاد و ساخت
۲. خرید
۳. شراکت
۴. سرمایه گذاری
۵. ایجاد مرکز رشد یا شتاب دهنده





### ۲۰ سرمایه گذار ماجراجو سازمانی برتر



### تنوع بخشی

Sorce: Economic World Forum





## حداکثر مشارکت

1. اولویت براساس زنجیره ارزش
2. تنوع در انواع مشارکت
3. طراحی سیستم نوآوری فزاینده بنابر الزامات سازمان





# با سپاس از توجه شما

@ hosseini.ayat@gmail.com

🐦 ayat\_hosseini

in Ayat Hosseini

📷 hosseiniayat

